

หารายได้เสริมอย่างไรไม่ให้กระทบงานประจำ

หากใครเช่าบ้านหรือมีบ้านส่วนตัวแบบระบบเปิดรถทุกคันวิ่งผ่านหน้าบ้าน สามารถนำจุดนั้นมาสร้างประโยชน์ได้ในวันหยุดสุดสัปดาห์ เช่น เปิดแฟรนไชส์ที่สนใจ ขายของหน้าบ้าน ลูกค้าสัญจรที่ผ่านไปมาอาจจะหิวเลยแวะซื้อทำให้จุดนั้นเป็นที่สนใจของลูกค้าสัญจรไปมา คิดว่าสงสัยร้านนั้นอร่อยแน่เลยที่มีรถเข้ามาจอดเยอะแยะ ยอดขายทะลุเป้าที่วางไว้ ไม่กระทบงานประจำ จึงมีรายได้เสริมเป็นอีกทางที่จะทำให้ใครบางคนไม่ขาดสนหนึ่สนหรือภาระต่างๆที่ต้องใช้ในชีวิตรประจำวัน

ในยุคสมัยใหม่การหารายได้เสริมมีหลากหลายวิธีมากมายที่มาพร้อมกับเทคโนโลยีใหม่ ๆ แต่ก็มีวิธีที่ทาจะกระทบกับงานประจำ และแบบที่ไม่กระทบกับงานประจำ ในที่นี้จะยกตัวอย่างการหารายได้เสริมที่ไม่กระทบกับงานประจำ อย่างเช่น การทำอาชีพเสริมในด้านการเป็น YouTuber, การทำ VLOG เป็นแนวทางการหารายได้เสริม โดยการบันทึกวิดีโอที่มีการทำกิจกรรม การเดินทาง การท่องเที่ยว การรีวิวสิ่งของ,สถานที่ ฯลฯ เพื่อให้มีผู้คนสนใจเข้ามาชม ซึ่งสามารถทำ Content ได้ในทุก ๆ ที่ตามที่มี Idea ยิ่ง Content มีความน่าสนใจมาก ก็ยิ่งทำให้มีผู้คนสนใจมาก ก็จะส่งผลให้มีรายได้เข้ามาได้เรื่อย ๆ นอกจากรายได้เสริมที่ได้แล้ว อาจจะได้ความสนุกในการทำ ได้พักผ่อน ได้เดินทางไปต่าง ๆ การได้พบผู้คนใหม่ๆ

ช่วงนี้เศรษฐกิจของประเทศมีสภาพไม่ค่อยดีนัก รายได้ของประชาชนบางกลุ่มอาจไม่พอสำหรับการดำเนินชีวิตในแต่ละเดือน รวมถึงค่าครองชีพที่สูงในบางพื้นที่อย่างเช่นในโซนกรุงเทพฯชั้นใน ที่ต้องมีทั้งค่าอาหาร และค่าเดินทาง ทำให้บางคนจำเป็นต้องเช่าคอนโดให้ใกล้กับสถานีรถไฟฟ้า เพื่อความสะดวกในการเดินทาง ทำให้ต้องมีค่าใช้จ่ายที่เพิ่มขึ้นไปอีก

ซึ่งทำให้การคิดหารายได้เสริมเป็นตัวเลือกที่ดี และสามารถหารายได้จากทางอื่นนอกจากเงินเดือนของงานหลักได้ ยกตัวอย่างเช่น การทำอาหารกล่อง การทำขนม และการขายสินค้าออนไลน์ เป็นต้น ซึ่งการขายอาหารหรือสินค้าออนไลน์นั้น เราสามารถจัดสรรค้เวลาในการแพ็คสินค้า และส่งพัสดุได้ อาจจะเลือกเวลาในการแพ็คสินค้าหลังจากกลับจากทำงาน แล้วนำสินค้าไปส่งที่ไปรษณีย์ในวันรุ่งขึ้น และหากสินค้าหมดสต็อก เราก็สามารถใช้เวลาในวันหยุดเพื่อหาซื้อของเข้าร้านได้ โดยการเริ่มต้นขายของออนไลน์ในช่วงแรกๆ อาจจะไม่ง่ายนัก เนื่องจากมีคู่แข่ง มีหลายช่องทางที่ลูกค้าสามารถเปรียบเทียบราคาได้ และร้านค้าเราก็อาจจะยังไม่เป็นที่รู้จักในโลกออนไลน์มากนัก แต่ก็สามารถทำเป็นงานอดิเรกเพื่อหารายได้เสริมได้ แต่ที่สิ่งสำคัญคือ อาจจะต้องเลือกขายสินค้าที่มีคู่แข่งน้อยสักหน่อย เพราะต้องยอมรับว่าสมัยนี้ทุกคนก็สามารถออนไลน์ได้หมดแล้ว ลูกค้าสามารถเปรียบเทียบราคาสินค้าที่เหมือนกัน จากหลายๆ แหล่งที่มาได้ตลอดเวลา ร้านใดของถูกกว่า ลูกค้าก็ย่อมสนใจร้านนั้นมากกว่าเช่นกัน

การหารายได้เสริมไม่ให้กระทบกับงานประจำนั้น ต้องคำนึงถึงเวลาของงานประจำ เช่น ทำงานประจำในวันจันทร์ – วันศุกร์ ตั้งแต่เวลา 8.00 – 17.00 น. เพราะฉะนั้น งานเสริมที่ทำได้ ก็คืองานเสริมที่ไม่ตรงกับในช่วงเวลาดังกล่าว ซึ่งไม่ควรทำงานเสริมซ้ำซ้อนกับงานประจำ เพราะอาจทำให้ถูกเพ่งเล็งจากหัวหน้าและเพื่อนร่วมงานได้

วิธีการสร้างรายได้เสริมยอดนิยม คือ การนำเอาความสามารถหรืองานอดิเรกที่ทำอยู่แล้วออกมาสร้างรายได้ เพราะเรามีความรู้ความสามารถ และด้วยเป็นงานที่รัก เมื่อหารายได้จากสิ่งทีรักก็จะมีรู้สึกเหนื่อยเท่าไร งานอดิเรกยอดฮิตที่สร้างรายได้ได้ง่ายๆ เช่น เป็นพ่อค้า-แม่ค้าออฟไลน์/ออนไลน์ หลายคนชื่นชอบการค้าขาย เพราะเป็นงานที่ได้พูดคุยกับผู้คนหลากหลาย และอาจมีความชื่นชอบกับตัวสินค้าที่จะขายอยู่แล้ว จึงอาจเลือกวิธีการนี้มาสร้างรายได้เสริมก็ได้ ซึ่งนอกจากการค้าขายตามตลาดนัดหรือขายแบบออฟไลน์แล้ว ทุกวันนี้ตลาดออนไลน์ก็เติบโตสูงมาก ลูกค้าเยอะ ไม่ต้องเสียค่าที่ หรือบางทีอาจไม่ต้องซื้อของมารอขายก็ได้ ยังมี

ธุรกิจแบบตัวแทนจำหน่ายที่รอคนมาสั่งก่อนจึงค่อยสั่งมาขายต่อก็สามารถทำได้ ธุรกิจด้านนี้ ผลลัพธ์คือความงาม เครื่องสำอาง ครีมบำรุง ผลลัพธ์เพื่อสุขภาพ วิตามิน เครื่องแต่งกาย กระเป๋า รองเท้า เครื่องประดับ ต้นไม้ในอาคาร หรือต้นไม้ประดับ ขนม ขบเคี้ยว เบเกอรี่ หรืออาหารพร้อมรับประทาน ยังมีรับวีวีสินค้า เป็นอีกงานที่ได้รับความนิยมและมาแรงมากๆ เพราะเป็นงานที่แทบจะไม่ได้ใช้ต้นทุนอะไร เพียงรับสินค้ามารีวิวลงผ่านโซเชียลมีเดียช่องทางต่างๆ โดยอาจมีคนมาจ้างหากเรามีผู้ติดตามมาก หรืออาจหางานได้ตามกลุ่มเฟซบุ๊กที่ประกาศรับจ้างก็ได้

วิธีการสร้างรายได้เสริมยอดนิยมตลอดกาล คือ การนำเอาความสามารถหรืองานอดิเรกที่ทำอยู่แล้วออกมาสร้างรายได้ เพราะเรามีความรู้ ความสามารถ และด้วยเป็นงานที่รัก เมื่อหารายได้จากสิ่งที่รักก็จะมีรู้สึกเหนื่อยเท่าไร งานอดิเรกยอดฮิตที่สร้างรายได้ได้ง่ายๆ เช่น

- ขายภาพบนอินเทอร์เน็ต ใครที่มีความสามารถในการตกแต่งภาพ ถ่ายภาพสวยๆ ก็นำมาลงขายตามเว็บไซต์ Photo Stock ต่างๆ ได้ ซึ่งค่าตอบแทนก็ตั้งแต่ 0.25 \$ - 3 \$ หรือ ตั้งแต่ราว 10 บาท ไปจนถึงมากกว่า 100 บาท โดยขึ้นอยู่กับเกณฑ์ของแต่ละเว็บไซต์ว่ามีวิธีคิดค่าตอบแทนอย่างไร ทั้งนี้ รูปรูปหนึ่งเราสามารถลงขายได้หลายเว็บ เพิ่มช่องทางรายได้มากขึ้น

- รับจ้างถ่ายรูป สำหรับคนที่มีงานอดิเรกเป็นการถ่ายรูปและมีกล้องเป็นของตัวเองอยู่แล้ว การรับจ้างถ่ายรูปเป็นวิธีที่ดีที่สุดให้เราฝึกฝีมือ เพิ่มประสบการณ์ และสร้างรายได้ได้จริง เราอาจรับงานถ่ายรูปปรับปริญญา งานมงคลและอวมงคลต่างๆ งานพิธีการ หรืองานอีเวนต์ เป็นต้น ซึ่งมีงานเหล่านี้ตลอดปี

- ทำงานฝีมือ บางคนชอบทำงานศิลปะเล็กๆ น้อยๆ ประดิษฐ์ประดอย ก็อาจเปลี่ยนสิ่งที่ชอบเป็นรายได้ เช่น ถักนิตติ้ง ปักผ้า ทำดอกไม้กระดาษ พับกระดาษ ทำกำไลข้อมือ ฯลฯ

- ร้องเพลง/เล่นดนตรี สำหรับคนที่รักในเสียงดนตรี หากมีความสามารถด้วยแล้ว ก็อาจรับงานร้องเพลง/เล่นดนตรีกลางคืน หรือตามวาระพิเศษตามเวลาที่เวลาอำนวยได้

เรียบเรียงโดย เจ้าหน้าที่ สำนักนวัตกรรมการด้านซอฟต์แวร์ 20/11/2563