

## หารายได้พิเศษอย่างไรไม่ให้กระทบงานประจำ

ทำงานประจำทุกวันเป็นรายเดือนยังไม่พอกับค่าใช้จ่ายส่วนตัว ของใช้ส่วนตัวหรือการทำอาหารรับประทานเองที่บ้านในครอบครัวบางคนใช้เวลาว่างพักผ่อนเพียงหลักจากทำงานเสร็จ นำของมาขายเพื่อนๆที่ทำงานหรือใครมีฝีมือทำอาหาร นำอาหารมาขาย ใครชอบรักสวยรักงาม ขายเครื่องสำอาง ใครชอบความหอม ขายโลชั่น น้ำหอม ฯลฯการขายของออนไลน์ที่นิยมกัน live สด ช่วงเวลาเลิกงานเสร็จกลับบ้านแพคของเตรียมส่งให้ลูกค้าที่ได้มีการจองสินค้าและโอนเงินเรียบร้อย ผ่านทางบริษัทขนส่งเอกชนหรือไปรษณีย์ไทย หรือใครมีความรู้ทางวิชาการสามารถสอนพิเศษให้กับเด็กประถมหรือมัธยมได้เพียงใช้เวลาว่างให้เหมาะกับชีวิตประจำวันไม่ส่งผลกระทบต่อสุขภาพตนเอง

การที่พนักงานเงินเดือนอย่างเราๆ ต้องหารายได้เสริมเพื่อให้มีเงินเก็บ เราต้องคำนึงถึงผลกระทบต่องานหลักของเรา ขั้นตอนแรก เราควรคิดก่อนว่าเรามีเวลาว่างตอนไหนบ้าง ส่วนใหญ่พนักงานเงินเดือน ค่าหยุดวันเสาร์และอาทิตย์กัน นี่แหละคือวันที่เราสามารถหารายได้เสริมกัน อาชีพเสริมอย่างขายของออนไลน์ก็เป็นทางเลือกที่ดีอย่างหนึ่งเพราะการขายของออนไลน์ไม่ต้องมีหน้าร้านก็ได้ แล้วเราก็มารู้ว่าเราจะขายสินค้าอะไร หรืออาชีพรับสอนหนังสือเด็ก อาชีพสอนวาดรูป อาชีพร้านเบเกอรี่เราอาจจะเปิดร้านแล้วให้คนที่บ้านช่วยดูแลก็ได้แต่เราต้องลงทุนเยอะ อาชีพที่กล่าวมาข้างต้นเป็นอาชีพที่ได้รายได้เสริมจากงานประจำและมองว่าไม่มีผลกระทบกับงานประจำของเรา การเลือกอาชีพเสริมขึ้นอยู่กับความชอบของแต่ละบุคคล อย่างน้อยรายได้พิเศษก็เป็นเงินเก็บให้เราได้ในอนาคตการทำงานหลายอย่างให้เสร็จได้ทันเวลาตามกำหนด

**การจัดลำดับความสำคัญของงาน** ว่างานไหนควรเสร็จก่อนหรือเสร็จสามารถเสร็จได้ที่หลังเป็นสิ่งที่สำคัญเพราะจะช่วยให้เราจัดตารางการทำงานได้อย่างมีประสิทธิภาพ

**รับงานที่ถนัดและชอบ** สำหรับงานฟรีแลนซ์ที่จะเข้ามามีบทบาทในการเป็นอาชีพเสริมนั้น ควรเป็นงานที่เราชอบและถนัดด้วย เพราะเมื่อต้องทำเราจะรู้สึกเหมือนว่าไม่ได้ทำงานอยู่ แต่เป็นการพักผ่อนหรือเป็นงานอดิเรก ก็จะไม่เหนื่อย บางคนทำงานประจำไม่มีงานอื่นกินอดิเรก ง่ายๆ ดิ้น ง่ายๆ ดูซีรีส์เกาหลีกันอยู่แล้ว แบ่งเวลามาทำอะไร ง่ายๆ ที่ชอบแล้วได้เงินด้วยก็ดีกว่า

## ใช้เทคโนโลยีเข้าช่วย

การใช้เทคโนโลยีช่วยจะทำให้บริหารจัดการเวลาและงานในแต่ละวันได้ดีขึ้น โดยการใช้แอปพลิเคชันในสมาร์ทโฟนในการจัดสรรเวลา บันทึกช่วยจำ การติดต่อสื่อสาร แม้อยู่นอกสถานที่ เช่น ขณะเดินทางไป-กลับจากบ้านและที่ทำงาน หรือนอกสถานที่อื่น ๆ เพราะในยุคสมัยนี้การสื่อสารผ่านทางแอปพลิเคชันต่าง ๆ ก็สามารถเข้าถึงได้อย่างง่ายดาย

## ปลูกผักคอนโดขาย

การปลูกผักคอนโดกำลังเป็นที่นิยมอยู่ในขณะนี้ เนื่องจากว่าใช้พื้นที่น้อยและสามารถทำง่าย ๆ ได้ที่บ้านหรือที่คอนโด โดยสามารถยึดเป็นอาชีพเสริมสร้างรายได้หลังจากงานประจำก็ได้ ยิ่งถ้าสามารถปลูกผักที่คนทั่วไปไม่ปลูก และเป็นที่ต้องการของตลาดได้ เราก็จะได้เปรียบในเรื่องของการตั้งราคา แต่เชื่อเถอะว่าอย่างน้อยนอกจากจะเป็นการใช้พื้นที่ให้เป็นประโยชน์จากการปลูกผักเพื่อขายแล้ว

เรายังสามารถเก็บผักของเราเพื่อมาบริโภคเองก็ได้ ซึ่งเป็นการประหยัดค่าครองชีพอีกทาง

โดยเฉพาะในช่วงนี้ที่มีหลายๆ เรื่องถาโถมเข้ามา ทำให้การใช้จ่ายของหลายๆ คนมีปัญหา

จึงต้องมีการหารายได้เสริมจากช่องทางอื่น โดยจะต้องไม่มีผลกระทบกับงานที่เป็นรายได้หลัก เช่น

1. ทำอาหารขายหลังเลิกงาน ที่บ้าน หรือเปิดร้านอาหาร
2. ทำอาหาร(อาหารคลีน) ขายออนไลน์ โดยมีการจัดส่งพัสดุให้ลูกค้า 3.ขายของออนไลน์

ในช่วงแรกๆ ลูกค้าอาจยังไม่รู้จัก แต่หากมีการโฆษณาผ่าน Internet หรือลูกค้าบอกต่อ ปากต่อปาก ก็จะทำให้ร้านของเรามีผู้คนรู้จักมากขึ้น

และมีการทำการส่งเสริมการขาย หรือมีโปรโมชั่นลดราคา เพื่อดึงดูดลูกค้าให้อยากมาใช้บริการ และจ่ายเงินซื้อสินค้ามากขึ้น

เรียบเรียงโดย เจ้าหน้าที่ สำนักนวัตกรรมการด้านซอฟต์แวร์ 17/3/2563